

ポジティブ・インパクト・ファイナンス評価書

評価対象企業：株式会社ソフテック

2022年6月30日
一般財団法人 静岡経済研究所

目 次

<要約>	3
1. 事業概要	5
1-1 事業概況	5
1-2 経営理念	7
1-3 業界動向	7
1-4 地域課題との関連性	8
2. サステナビリティ活動	10
2-1 環境面での活動	10
2-2 社会面での活動	13
2-3 経済面での活動	16
3. 包括的分析	19
3-1 UNEP FI のインパクト分析ツールを用いた分析	19
3-2 個別要因を加味したインパクト領域の特定	19
3-3 特定されたインパクト領域とサステナビリティ活動の関連性	20
3-4 インパクト領域の特定方法	20
4. KPI の設定	21
4-1 環境面	21
4-2 社会面	23
4-3 経済面	24
5. 地域経済に与える波及効果の測定	25
6. マネジメント体制	25
7. モニタリングの頻度と方法	25

静岡経済研究所は、静岡銀行が、株式会社ソフテック（以下、ソフテック）に対してポジティブ・インパクト・ファイナンスを実施するに当たって、ソフテックの企業活動が、環境・社会・経済に及ぼすインパクト（ポジティブな影響およびネガティブな影響）を分析・評価しました。

分析・評価に当たっては、株式会社日本格付研究所の協力を得て、国連環境計画金融イニシアティブ（UNEP FI）が提唱した「ポジティブ・インパクト金融原則」および ESG 金融ハイレベル・パネル設置要綱第 2 項（4）に基づき設置されたポジティブインパクトファイナンススクワースがまとめた「インパクトファイナンスの基本的考え方」に則った上で、中小企業※¹に対するファイナンスに適用しています。

※ 1 IFC（国際金融公社）または中小企業基本法の定義する中小企業、会社法の定義する大企業以外の企業

＜要約＞

ソフテックは自動車の外装用品であるエアロパーツの開発、設計、製造を主として営むプラスチック製品製造業である。製造しているエアロパーツは主に、車両下部に取り付けられるスポイラーで自動車のデザイン性向上に貢献している。同社の主要取引先は大手自動車メーカーがほとんどで、Tier 1 の立場で純正のオプションパーツを供給している。また、要求水準は非常に高いため、難しいデザインをカタチにできる技術力や品質へのこだわり、スピード感のある対応が可能とする納期、高い情報セキュリティなど様々な強みを有している。

ソフテックのサステナビリティ活動等を分析した結果、ポジティブ面では「健康・衛生」、「教育」、「雇用」、「エネルギー」、「包括的で健全な経済」、「経済収束」が、ネガティブ面では「健康・衛生」、「雇用」、「情報」、「大気」、「資源効率・安全性」、「気候」、「廃棄物」がインパクト領域として特定され、そのうち、環境・社会・経済に対して一定の影響が想定され、ソフテックの経営の持続可能性を高める 6 つのインパクト領域について、KPI が設定された。

今回実施予定の「ポジティブ・インパクト・ファイナンス」の概要

金額	150,000,000 円
資金使途	設備資金
モニタリング期間	5 年 0 カ月

企業概要

企業名	株式会社ソフテック
所在地	静岡県浜松市西区伊左地町 3005-1
従業員数	58 名（男性 37 名、女性 21 名）
資本金	2,000 万円
業種	プラスチック製品製造業
事業内容	自動車用プラスチック製品成形事業 産業機械用プラスチック部品製造事業
主要取引先	(株)トヨタカスタマイジング & ディベロップメント ヤマハ発動機(株) 三菱自動車工業(株) ほか
沿革	1993 年 (株)ソフテック設立 1994 年 自社製品「FISLAND」（ルーフボックス）発売 1999 年 浜松市中区向宿に向宿研究所を開設 ウレタン低圧 S-RIM 成形を開始 2002 年 浜松市西区馬郡町の浜松湖南工業団地内に工場を開設 真空成形を開始 2004 年 資本金 2,000 万円に増資 2012 年 伊左地工場（現工場）へ全面移転 2013 年 香港に子会社 想富技術（香港）有限公司を設立 2017 年 子会社 ソフテック AOI(株)設立 2018 年 M&A により、プラモ(株)をグループ企業とする 2021 年 大型真空成形機増設

(2022 年 6 月 30 日現在)

1. 事業概要

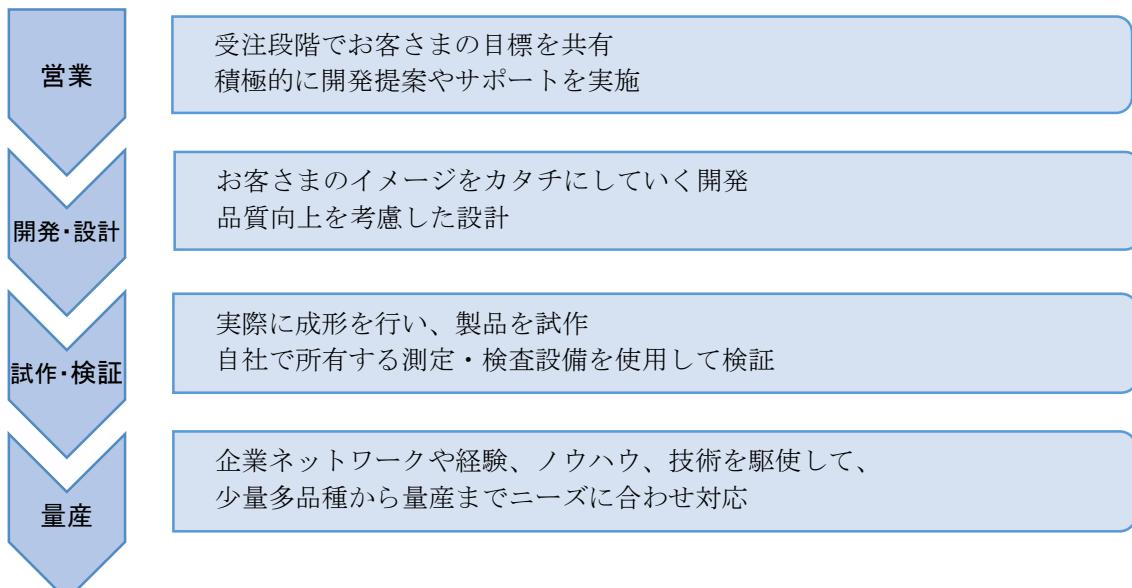
1-1 事業概況

ソフテックは、1993 年に浜松市で創業した。当初は、ファブレス企業として歩みを始め、94 年に自社ブランド製品「FISLAND」（自動車用ルーフボックス）を開発、99 年に同市の中区向宿に研究所を開設し、自社内での製造を始めた。2002 年には業容拡大に伴い浜松湖南工業団地内に工場を建てた。11 年の震災以降、沿岸部にほど近い立地での事業継続に危機感が募り、翌年には西区伊左地町にある浜松木工団地への全面移転を実施した。

現在、売上高のほとんどを占めるのはプラスチック樹脂加工製品で、その 8 割は自動車用のカスタムパーツであり、名だたる自動車メーカーに Tier 1 の立場で純正用品として納品している。ソフテックが製造しているのは、エアロパーツという自動車のデザイン性を高めるドレスアップパーツで、空気力学にも配慮している外装の自動車用品である。なかでも車両前方下部に取り付けるフロントspoiler や側面下部に取り付けるサイドspoiler が主力となっている。そのほかに産業機械用のプラスチック部品や自動車向け LED 用品パーツなどの製造も行っている。

主要取引先は(株)トヨタカスタマイジング & ディベロップメントや三菱自動車工業(株)など大手企業であり、主要取引先 5 社で売上の 9 割近くを占める。ソフテックが、これらの大手企業と直接取引できている理由は、品質や納期、技術力、情報セキュリティにおいて高いレベルを維持していることに加え、同業他社にない優位性を持つ“提案力とスピード”対応という強みを有しているからである。ソフテックは、ただ単に受注を獲得するのではなく、取引先の達成目標を理解して目指す方向性を共有したうえで、効率的な開発案や実現可能性の高い設計案を提示するほか、従業員一人ひとりが大きな裁量を持ち、社長に直接判断の可否を仰ぐ風土が醸成されているためスピード感のある対応ができる。また、自社内で試作品の製造や測定・検査を行えるうえ、地域の協力企業と連携体制が確立されており、開発から量産まで一貫した体制である。これらの強みが、大規模な競合先がひしめく自動車業界において大手メーカー各社の信頼を勝ち得る要因となっている。

<安心の一貫体制>

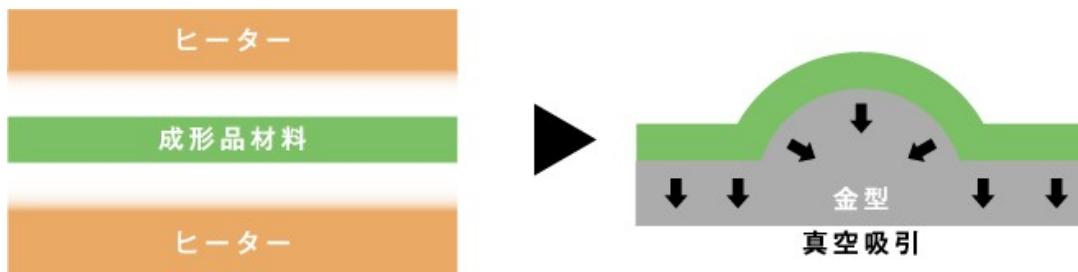


ソフテックは取引先の要望に応えるため、様々な加工技術を獲得してきた。主力は真空成形で、板状のプラスチック樹脂材料などを機械の上下に付いたヒーターで熱することで、軟化させたのち、金型に密着させる際に板材料と金型の間の空気を吸引して型を取る加工方法である。この成形方法は、自動車のバンパーや機械用カバーといった容積の大きい部品の製造に向いた加工方法である。

＜真空成形工程＞



＜真空成形加工イメージ＞



形状が複雑な部品や生産量の多い部品は、射出成形にて加工を行う。溶解した樹脂材料を金型に高圧で射出・充填し型を取る成形方法で、比較的小型の部品を、大量に製造することに向けた加工方法である。ソフテックでは、主にめっき部品や精密部品で同製法を用いている。

＜射出成形工程＞



そのほか、ブロー成形やレーザー加工、子会社にて低圧リム加工といった加工技術を有し、取引先の要望する製品に合わせた加工を施すことができる。

1-2 経営理念

【かかわるすべての人が笑顔になれる会社を目指す】

ソフテックの経営理念は「かかわるすべての人が笑顔になれる会社を目指す」であり、お客様の満足を得る製品作りを基本とし、常に顧客対応と品質向上に努めることで取引先やエンドユーザーに安心・安全・感動を届け、信用と信頼を得ることを目指している。

また、“かかわるすべての人”には取引先やその先のユーザーだけでなく、従業員本人やその家族、仕入先といったステークホルダー全体が含まれており、そのすべての人が笑顔になれるよう、従業員が一体となり事業を営んでいる。

【その想いは未来を作る】

ソフテックは 2021 年に代表取締役社長が交代し、新たに前嶋俊映社長が就任した。前嶋社長は「モノづくりには想いがある」という方針を掲げている。これは先の見えない変化の激しい現代において 10 年後も確かに存続できる企業で在るため、取引先から要求された物体としての“物”を量産するだけの企業ではなく、相手が目指す想いを実現する“モノ”をカタチにすることを重視していくという考え方から生まれている。ありとあらゆる可能性を模索していく中で、製造業にとどまらず事業の多角化なども視野に入れ、柔軟な発想で将来を見据えている。

1-3 業界動向

① 自動車市場のユーザー動向

一般社団法人日本自動車工業会「2021 年度乗用車市場動向調査 報告書」によると、2021 年の乗用車世帯保有率は 77.9% と、13 年をピークに高止まりの傾向にある。一方で、ユーザー層に大きな変化が出ている。主運転者の世帯ライフステージをみると、高齢期（子は結婚して別居している世帯、または子がないか単身で 55 歳以上の世帯）が 13 年調査では 25% だったが、21 年調査では 34% となっている。また、60 歳以上の高齢層は約 4 割となっており、国内の自動車所有者の高年齢化が進行している。

ただし、若年層においても関心・購入意向ともに約 4 割と一定の自動車への購買意欲はみられる。また、車選びにおいて、若年層は「外観のデザイン・スタイル」や「内装のデザイン・スタイル」を重視するとの回答がともに 7 割近く、全体よりも 2 割程高いことから、見た目を重視している傾向にある。

所有者の高齢化が進行しているほか、レンタカーやカーシェアリングなど所有以外の選択肢が増えているが、自動車市場の維持拡大のためには、新たなユーザーとなる若年層を所有者として取り込むことが欠かせない。

ソフテックではオプションパーツを製造しているが、デザインを重視する傾向が他の世代よりも強い若年層においては、見た目を手軽に変更できるドレスアップパーツの意義は大きく、購入の動機付けのひとつとなる。

② 自動車業界の環境対応への取組み

主要取引先のひとつである(株)トヨタカスタマイジング＆ディベロップメントは、トヨタ自動車(株)を親会社とするカスタムパーツメーカーである。トヨタ自動車(株)では、「トヨタ環境チャレンジ 2050」を発表しているほか、「第7次トヨタ環境取組プラン」では、2025年までの環境目標を掲げ国内自動車メーカーの筆頭として自動車業界のCO₂排出量削減を推進している。

2025年目標に「ライフサイクル（製造+走行時）CO₂ゼロチャレンジ」を掲げており、その中で“自動車ライフサイクルでのCO₂排出量18%以上削減（13年比）”を打ち出している。この取組みの範囲には、購入部品の製造時CO₂排出量まで含まれており、同社に部品を供給している企業も対象となっている。さらに、環境配慮設計を強化する方針であり、技術開発の推進として、低CO₂材料の開発・使用拡大、材料使用量削減、部品点数削減、リサイクル材料使用拡大を挙げている。

主要サプライヤーを対象に、CO₂削減に向けた活動を推進すると明言しており、完成車メーカーを中心に、自動車産業全体が脱炭素化に向けて動き出している。

1-4 地域課題との関連性

① 自動車産業の集積地域における次世代自動車への対応

静岡県西部地域には自動車産業が集積しており、完成車メーカーをはじめ自動車部品メーカーが多く立地している。現在、自動車産業は次世代自動車開発に向け環境が激変しており、県内企業においてもCASEへの対応等が大きな課題となっている。特にEV化に伴う部品の変更・減少による売上への影響や新たな設備投資への負担増が懸念されている。そこで同地域では浜松市を中心とし、自動車産業を取り巻く変化に対応している。

2018年に公益財団法人浜松地域イノベーション推進機構が「次世代自動車センター浜松」を開設し、中小製造業者への技術的な支援や情報の提供、人材育成、販路開拓などのサポートを行っている。また、「浜松市実証実験サポート事業」の一環として、ベンチャー企業や地場の大企業、浜松市が連携して行う「浜松自動運転やまいかプロジェクト」がある。自動運転技術を活用したスマートモビリティサービスの事業化を目的に、22年5月には第3回目の実証実験を行った。このように地域全体として、地場に根付いた自動車産業の活性化に取り組んでいる。

＜自動車部分品・付属品製造業における製品出荷額等上位県（2019年実績）＞

都道府県	事業所数（所）	従業員数（人）	製造品出荷額等（万円）
愛知県	1,434	243,962	1,927,284,605
静岡県	871	66,071	229,657,902
群馬県	406	33,659	169,445,722
三重県	224	26,101	122,420,910
埼玉県	425	31,049	112,497,272

資料：経済産業省「2020年工業統計調査 地域別統計表」

② 浜松市のエネルギー・ビジョン

「浜松市エネルギー・ビジョン（令和2年4月改訂版）」によれば、浜松市は2014年～18年の5年間の平均日照時間が2,291.16時間/年（全国5位）と全国トップクラスを誇っている。18年度時点で既に浜松市で導入されている太陽光発電は、住宅・非住宅を合わせ577,832MWhと推計しており、この発電量は当初エネルギー・ビジョンを策定した11年度時点（51,084MWh）の約11倍となり、策定当初の30年度目標である574,000MWhを既に達成している。

この推進力となっていたのが、再生可能エネルギー固定価格買取制度（FIT）や同市の積極的な再生可能エネルギー導入施策の実施であったが、今後は、FITの買取り価格の低下や市内における適地の減少などにより導入鈍化が予想されている。

浜松市ではさらなる導入のためにFIT売電だけでなく、発電した電力を自らの施設で消費する自家消費型の太陽光発電についても促進を図っていく方針を打ち出している。この取組みにより、2030年度720,000MWh（電力自給率15.3%相当）、50年度800,000MWh（同17.8%相当）の導入目標を掲げた。

浜松市で事業を営むソフテックでも、自家消費型の太陽光発電設備を導入し、地域の課題解決に貢献している。

2. サステナビリティ活動

2-1 環境面での活動

(1) 省エネ設備の導入による CO₂ 排出量削減

ソフテックの事業活動においてエネルギーを最も使用するのは、主力設備である真空成形機である。真空成形機は、プラスチック板材を加熱して軟化させる工程があることから、設備の上下にヒーターが付いており大量の電力を使用する。特に、旧式のものはセラミックヒーターが発熱体に使われていることに加え、稼働させている間は常に発熱していなければならない。一方で、最新式の真空成形機はカーボンヒーターが用いられ、発熱効率が良く速暖性にも優れており、こまめにオンオフができる機能が備わっているため、旧式の機械と比べるとおよそ 40%の電力消費量に抑えられる。ソフテックでは 7 台の真空成形機を所有するが、このうち 2021 年に導入した大型真空成形機がこの最新型である。そのほか、19 年に導入したモデルは、発熱体こそセラミックを用いているが、事前に次の板材を予熱しておくことができるなど加熱段取りに優れており、電力消費は旧式比のおよそ 65%に抑えられる。今後も、主要設備の更新時に省エネ性能の良い設備を積極的に導入することでエネルギー使用量を抑制していく方針である。

また、社屋や工場事務所で利用する照明や空調設備についても、省エネ性能の高い設備に更新することで CO₂ 排出量を削減している。照明設備は、検査工程で蛍光灯が必要な場所などを除き LED 照明に変更し、CO₂ 排出量を従来に比べ 47% 削減している。空調設備は、省エネ性能の高い機種に変更し、CO₂ 排出量を 18% 削減している。

そのほか使用電力についても、CO₂ 排出係数の低い関西電力(株)を選好して契約している。関西電力(株)では 2020 年度の CO₂ 排出係数（調整後）が 0.351kg-CO₂/kWh と大手電力会社の中で低い値となっている。また、関西電力(株)は「ゼロカーボンビジョン 2050」を掲げ、発電事業を始めとする事業活動全体に伴う CO₂ 排出を 2050 年までにゼロとすることを目標としているほか、顧客とも連携して進めていく方針を打ち出している。ソフテックは、このようなゼロカーボンに向けた取組みに賛同することで、自社の CO₂ 排出量削減も推進していく方針である。

<2020 年度 CO₂ 排出係数>

(単位 : kg-CO₂/kWh)

電気事業者名	基礎排出係数	調整後排出係数（残差）
関西電力株式会社	0.362	0.351
中部電力ミライズ株式会社	0.406	0.379
東京電力エナジーパートナー株式会社	0.447	0.443
東北電力株式会社	0.476	0.457

資料：環境省「電気事業者別排出係数 令和 2 年度実績」

（2）再生可能エネルギーの利用推進

再生可能エネルギー利用を推進するため、2022年6月に太陽光パネルを設置した。工場屋根に、設置面積1,131平方メートル600枚のパネルを設置することで223,240kWh/年の電力を生みだす。発電した電力は自社で消費するが、その電力量は現在の総使用電気量の約20%に相当する。今後は、設置した太陽光設備の稼働状況を見極め、さらなる設置を検討していく。

（3）自社の廃棄物の削減および適切な処理

プラスチック製品製造を主業とするソフテックでは、事業を営むうえで廃棄物が出てしまうことは避けられないが、最大限リサイクルを行い、廃棄物を削減させる取組みを徹底している。特に主力とする真空成形では、製品よりも大きなプラスチック板材に加工を施して成形するため、トリミング工程でプラスチック端材が多量に出てしまうが、このような端材については全量リサイクルしている。

具体的には、ソフテックが、プラスチック板材の製造元にプラスチック端材を戻す際、製造元の協力企業を通じて原材料化される。プラスチック板材の原材料のひとつとしても利用されるため、一定の資源循環が図られている。また、その他の部品では100%リサイクル材の取扱いも積極的に行っていている。

そのほか、ソフテックでは不良品に対するコスト意識の改革に努めている。従来は、不良品と判定した時点までの原材料費や人件費、電気料金などの製造コストや事務処理に係るコスト、廃棄費用を損失額として算出していた。同社では、不良品にかかる損失は不良品と判定した時点までのコストだけではないと考えており、納品予定数量を満たすために生じる追加製造にかかる“目に見えないコスト”まで含めた損失額を独自の“不良品額”として算出する試みをしている。具体的には、資材の調整や生産準備など新たな生産のための段取りを行うコストや追加製造に対応する人員投入コストなどがある。特に人員面では、生産計画外の業務である追加製造は、たとえ定時内に作り直せたとしても残業と同様の見方をする必要があるとして割増の人件費で考えている。ソフテックでは、売上高に占める“不良品額率”を正確に算出することで、従業員の意識を向上させ不良品の削減を推進していく。

（4）協力企業での不良率の低減による廃棄物削減

塗装を施した後の段階では、リサイクル材として適さなくなってしまうため、塗装工程での不良率を抑制する取組みを図っている。ソフテックでは、塗装工程を協力企業に委託しているが、塗装後の製品に問題があった際は、問題点を詳細に伝え原因を明らかにすることで不良品を削減している。また、後述するような大手企業の厳しい品質基準をクリアするため、不良品削減方法を協力企業全社で共有するほか、他社で発生した実例についても企業名を伏せたうえで注意喚起している。この取組みにより同業者よりも低い不良率に抑えている。

めつき加工を施した製品については、再加工が行えないため取扱いに細心の注意を払う必要がある。光にかざすことでようやく見えるような傷でも、主要取引先である大手企業が要求している水準の品質を満たさなくなるため、協力企業においてもソフテックと同水準の取扱いや検品の精度を要請

することで、取引先からの要求水準の共有を図っている。めっき加工前にバフ掛けを念入りに行うことや、加工後はなるべく人の手や物と接触しないよう横持ちの箱に入れて移動させるほか、運送や梱包方法を工夫している。こうした取組みにより、廃棄物となってしまう不良品の排出を同業他社比およそ6割に抑えている。

（5）塗装レスパーツの製造

自動車部品におけるプラスチック製品は、耐久性や完成車の色味の統一感などから塗装を施すパーツが多い。一方で、塗装工程ではVOC（揮発性有機化合物）が発生してしまうリスクがあり、光化学スモッグを引き起こす要因といわれている。塗装レスの製品は従前よりあるものの、その利用には課題が残る製品が多く、たとえば発色が良いアクリル素材は衝撃を受けると割れやすく、鋭利な断面になる傾向があるなど、普及が進んでいなかった。

ソフテックでは、(株)タジマモーターコーポレーションと共に、塗装レス樹脂外装技術の用途開発を行っている。同技術は着色層とクリア層からなるプラスチック板材を用いることで、塗装不要の外観を実現している。塗装レス製品の製造加工技術を向上させ、その用途開発を促進し塗装済み製品と遜色ない幅広い提案を実現することで、取引先の選択肢を広げる取組みを今後も推進していく方針である。

2-2 社会面での活動

（1）高度な人材の活用と若手人材の育成

ソフテックは、自社の技術力を常に向上させるため、高度な技術を有した人材の採用に積極的である。これまでに中途採用で優秀な人材を6名獲得することで、取引先への提案力や高度な開発設計能力などのコア技術を確立している。こうした技術的な成長に余念がないからこそ、大手自動車メーカー各社との継続的な直接取引が可能となっており、また、このような経験豊富な人材は既存社員の専門性を高めるなど社内に好影響を与え、顧客からの要求に応えられる人材の増加に繋がっている。

ソフテックでは若手人材の採用・育成にも力を入れている。業容を拡大させるためには、人材の力は必須であることから、従業員数の増大を図ると同時に部署ごとに20代の社員を配置することで、次世代を担うコア人材の育成も行っている。開発部では、外部で学べない実務が多いため現場での経験が重要であり、一人ひとりへのきめ細かな指導が必要である。1案件のサイクルが1年近くに及ぶため、3年目にして補助が務まるようになり、5年目にしてようやく職務を遂行できる技能が身に付くようになる。また、製造部ではソフテックが取扱う多様な加工方法を習得する必要があるうえ、真空成形加工一つを取っても機械の大きさや種類が異なるためそれぞれの操作方法を覚えなくてはならない。品質管理部では、検査方法や注意して見るべき箇所を身に着けるためのノウハウの蓄積が重要となっている。そのため早くから技能習得に向け動き出す取組みを行っている。

（2）新卒社員の雇用と自社の認知度向上

さらなる人材強化を図るため、ソフテックは7年ぶりに新卒社員の採用を再開する。2023年度は2名の採用を予定しており、すでに24年度の採用計画も準備している。新卒社員を迎えるにあたり、社内の教育制度を拡充するとともに外部研修などを活用した人材育成のプログラムを作成した。また、入社後に本人の希望や適性に応じて部署の異動が起こる可能性も考慮し、部署ごとに異なるスキルマップを作成しており、成長に必要な目標を明確にして着実にレベルアップが図れるようにしている。また、指導を担当する社員に対しても管理職セミナーや部下教育など外部の講習を受講させるなど教育を施し、育成面での不安を払拭している。

ただし、ソフテックでは取扱う製品が大手企業の発売前の外装品などであることから、徹底した情報管理を行う必要がある。たとえソフテックが製造している製品でも、許可なく公表ができないため、外部に向けて自社をアピールすることが難しく、会社説明会等でも十分に魅力を伝えられていなかった。そこで新卒採用再開を機に、自社を紹介するうえで魅力が伝わる要素を洗い出し、企業紹介動画やパンフレットの刷新など新たなPR素材を用意した。これらの取組みにより、多くの人材に魅力を伝えられるほか、自社の認知度向上にもつながっている。

（3）多様な人材の活躍

若手人材以外の活躍も後押ししており、65歳以降も再雇用を行い、高齢な従業員の就労機会を維持している。現在65歳以上の従業員は7名働いており、最高齢の72歳の従業員は製造現場で活躍している。このほか女性社員も主任として3名が活躍している。一方で、製造業という業種もあり、女性社員の雇用比率が低くなってしまう傾向にある。そこでソフテックは、前述した認知度向上によるイメージ改善や後述する福利厚生制度の整備などにより、雇用比率の偏りを是正していく方針である。また、派遣社員の正社員登用も積極的に行っており、これまでに5名の正社員登用の実績がある。

また、従業員全員に対し、多様な従業員が円滑に仕事に励めるよう、マナーやパワハラ防止といった社会人教養などの外部研修を会社が費用を負担して、積極的に推進している。これらの取組みは従業員の働きやすい環境の醸成に寄与している。

（4）充実した福利厚生制度

多様な人材の活躍を目指すうえで、福利厚生制度も厚く整備している。休日は原則週休2日制とGW、夏期および年末年始休暇などで115日と、社内一斉有給取得日5日で年間120日を設けているほか、産前産後休暇や育児休暇、介護休暇に加えバースデー休暇や特別休暇（慶弔、ワクチン休暇）も整備している。

コロナ禍においては慰労として家族で楽しめるような食品を配る取組みをしたり、毎週水曜日には従業員間のコミュニケーションの機会が生まれるよう菓子を支給しているほか、会社所有の会員リゾート権やプレジャーボートを希望者が利用できる制度もある。また、季節ごとにBBQやボーリング大会、忘年会など従業員と家族と一緒に参加できるイベントも社内で企画している。このようにソフテックでは、従業員とその家族と一緒に楽しみ、笑顔になれるこことを大切にして福利厚生の充実に取り組んでいる。

（5）安全衛生の徹底

主要取引先の基準に準ずる安全性を確保するよう努めている。工場内では、資材などが高く積み上がらないように余裕のある設備配置を行うほか、フォークリフトと従業員の通路を床に明示し衝突の危険が無いようにしている。また、朝礼等で、機械音や振動、臭いに異常があればすぐに報告するよう日々の声掛けを行うほか、年末年始やGW、夏期休暇などの長期休暇の前後や期の変わり目には、全体集会を実施し従業員全員に対して安全面の配慮を徹底している。

また、細かいプラスチック端材が出るサンディング工程では、作業員ごとに集塵機を稼働させ、耳栓と防護ゴーグル、手袋の着用を徹底させているほか、特殊工程を担当する従業員には、健康診断の際に追加受診項目を設け安全衛生を図っている。

（6）徹底した情報セキュリティ環境

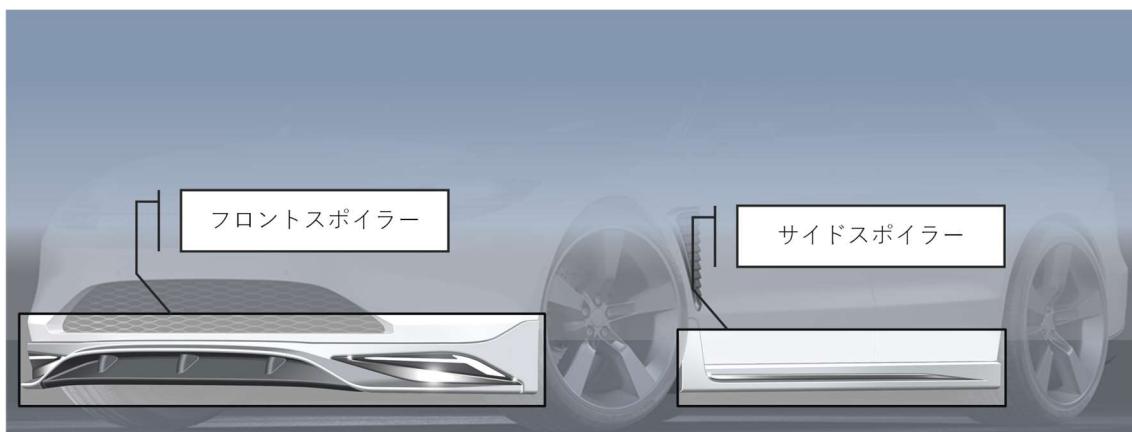
ソフテックは、大手企業と取引をするにあたり情報セキュリティを徹底している。メールの送受信に関するソフトやデータの書き込みを防ぐセキュリティなどでウイルスの侵入を防止するほか、万が一、侵入があった場合でもデータが漏洩しない仕組みを導入している。データの保全面でも、一部のデータをサーバーを独立させることで機密性を確保し、多重のミラーリングを行うことで完全性を高めている。サーバールームには権限を有する者しか入室が出来ないようにになっており、入室記録が残る物理的なセキュリティも整備している。また、協力企業などと情報流出に関する情報交換を行い、事例の共有をしている。

2-3 経済面での活動

（1）想いをカタチにするモノづくり

大手自動車メーカーからの要望をカタチにできる技術力を有しており、難易度の高いデザインについても対応できる設計開発体制が整っている。真空成形の分野で強みがあり、なかでも車体の下部分に取り付けるspoilerの設計を得意とし、デザイン性が高いフロントspoilerでもハイクラスモデルの車種まで手掛けている。

ソフテックは、デザイン案の段階から開発設計に携わり、製造方法や素材、生産体制、法規など、蓄積してきた開発能力を存分に発揮し、深く検討して提案を行っている。たとえば、具現化が難しいデザイン案では実現可能な代替案を提示し、強度に課題があるデザイン案では材質や製造方法を提示している。この提案が取引先の納得性を高め、満足のいく製品の実現を可能とし信頼を勝ち得ている。



（2）品質へのこだわり

「お客さまに安心していただける品質管理」を指針として、常に品質の向上を目指している。製品の企画段階から、ノウハウや蓄積された技術をもとに、不良率が低くなる加工を用いた設計をすることで、品質向上に資する作り込みをしているほか、提示された最低限の基準を満たすのみの守りの品質管理ではなく、要求されるよりも厳しい基準を設けた攻めの品質管理を行うことで妥協を許さない体制を敷いている。

ソフテックは高い品質を確保するうえで、コストと製造方法、納期は不可分であるとして、技術者だけでなく、営業担当者や品質管理者などが一体となり案件に関わる仕組みづくりが構築されている。月1回以上開催される部課長会議では、部署を横断した意見交換がなされ、現場での些細な意見や、部署間の調整で改善が必要な案件などの解決がこまめに図られ、連携が取りやすい風土が醸成されている。

また、社長への相談や改善提案などは常に門戸が開かれているほか、製造会議などの会議が別途設けられており、意思疎通は十分に行われている。

品質方針

- 「かかわるすべての人が笑顔になれる会社を目指す」をモットーにお客様の満足を得る製品作りを基本とする
- 常にコンプライアンスの順守とサービス、品質向上に努め、お客様に安心・安全・感動を与え、信用、信頼を得ることを目指します

行動指針

- 品質は製品企画段階で造りこみ
- 目指すは常に品質向上
- 守りの品質管理ではなく、攻めの品質管理の実践
- お客様に安心していただける品質管理
- お客様だけでなく、かかわるすべての人が笑顔になれる製品作り

（3）サプライチェーンにおける役割

主力製品であるカスタムパーツは、自動車に必ずしもなくてはならない部品ではないが、製品のさらなる高付加価値化や購入者の満足度向上に大きく寄与する製品である。完成車メーカーはモデルチェンジや新車種の投入などで、顧客の購買意欲を刺激する販売戦略をとる一方で、消費者ニーズに応えるには限りがある。車種以外の選択肢としてオプションを揃えることで、カスタマイズの選択肢の幅を広げさらなる購買意欲向上につなげている。特に人気車種では、売上が伸びるとともに購入を検討しているエンドユーザーにおいては、他のユーザーとの差別化を意識するようになる。ソフテックの作る製品は純正品のオプションにまで及ぶため、新規購入者の差別化の選択肢を広げ、売上拡大に寄与しており、完成車メーカーのサプライチェーンとしても大きな役割を果たしている。

（4）地域企業と連携したモノづくり

ソフテックより半径 15km 圏内に協力企業を多く持ち、多品種小ロットから量産まで対応できる、顧客ニーズに応じた生産体制を実現している。地域企業の技術力維持のため、自社の製造能力がフル稼働していない状態でも協力を依頼し、ある程度の金額までは営業担当が判断を行えるよう権限移譲を進めることで、コスト面との両立を図っている。

これらの取組みは、短納期での開発という強みにも繋がっており、企画立ち上げから納品まで、通常 1 年以上かかる開発期間を平均 8 カ月で対応している。受注段階から提案を行い、開発・設計に関与することで技術者の理解が進んだ状態であるほか、経営層と現場社員間の風通しが良く、大規模企業では難しい柔軟な経営判断を早く行えることが短納期開発を可能としている。さらに、自社内で試作品を作り、測定・検査まで行える設備を有している。

また、こうした多くの協力企業を有しているため、ソフテックはプラスチック製品の加工において一次加工を専門に、塗装やめっきなどの二次加工については委託する体制を敷き、ネットワーク全体で高い品質の継続を実現している。

3. 包括的分析

3-1 UNEP FI のインパクト分析ツールを用いた分析

UNEP FI のインパクト分析ツールを用いて、同社のプラスチック製品製造事業を中心に、網羅的なインパクト分析を実施した。分析の結果、ポジティブ・インパクトとして「雇用」、「包括的で健全な経済」が、ネガティブ・インパクトとして「健康・衛生」、「雇用」、「水（質）」、「大気」、「土壌」、「資源効率・安全性」、「気候」、「廃棄物」が抽出された。

3-2 個別要因を加味したインパクト領域の特定

ソフテックの個別要因を加味して、同社のインパクト領域を特定した。その結果、製造工程において工業用水を使用していないこと、土壌汚染の要因となる有害物質を排出していないことから、ネガティブ・インパクトのうち「水（質）」、「土壌」は削除した。一方で、同社のサステナビリティ活動に関連のあるポジティブ・インパクトとして「健康・衛生」、「教育」、「エネルギー」、「経済収束」を、ネガティブ・インパクトとして「情報」を追加した。

【特定されたインパクト領域】

	UNEP FI のインパクト分析ツール により抽出されたインパクト領域		個別要因を加味し 特定されたインパクト領域	
	ポジティブ	ネガティブ	ポジティブ	ネガティブ
入手可能性、アクセス可能性、手ごろさ、品質 (一連の固有の特徴がニーズを満たす程度)				
水	○	○	○	○
食糧	○	○	○	○
住居	○	○	○	○
健康・衛生	○	●	●	●
教育	○	○	●	○
雇用	●	●	●	●
エネルギー	○	○	●	○
移動手段	○	○	○	○
情報	○	○	○	●
文化・伝統	○	○	○	○
人格と人の安全保障	○	○	○	○
正義	○	○	○	○
強固な制度・平和・安定	○	○	○	○
質（物理的・化学的構成・性質）の有効利用				
水	○	●	○	○
大気	○	●	○	●
土壌	○	●	○	○
生物多様性と生態系サービス	○	○	○	○
資源効率・安全性	○	●	○	●
気候	○	●	○	●
廃棄物	○	●	○	●
人と社会のための経済的価値創造				
包括的で健全な経済	●	○	●	○
経済収束	○	○	●	○

3-3 特定されたインパクト領域とサステナビリティ活動の関連性

ソフテックのサステナビリティ活動のうち、ポジティブ面のインパクト領域としては、再生可能エネルギーの積極的な利用推進は「エネルギー」に該当するとともに、中途採用により高い技術力を有した人材を積極的に取り込むことで若手社員の成長を促進したり、新卒社員の採用を再開することや、多様な人材が活躍できる労働環境の整備は「雇用」や「教育」、「包括的で健全な経済」に関する取組みと評価される。また、充実した福利厚生制度を備えていることは「健康・衛生」や「雇用」に該当するほか、難度の高い依頼に応え高付加価値の製品製造に寄与する事業や地域企業との連携、高い品質へのこだわりによる取引の継続性確保は「経済収束」に資する取組みと評価される。

一方、ネガティブ面においては、CO₂排出量削減のために省エネ性能の高い機械への切り替えは「気候」への貢献が認められるほか、多様な塗装レスパーツの製造品目を有し、塗装工程による大気汚染を削減していることは「大気」に該当する。また、廃棄物を可能な限りリサイクルし、削減に向けて取り組んでいる点が「資源効率・安全性」や「廃棄物」に資する取組みと評価される。加えて、工場内の高い安全衛生基準は「健康・衛生」や「雇用」に該当する。さらに、徹底した情報管理体制が「情報」に資する取組みと評価される。

3-4 インパクト領域の特定方法

UNEP FI のインパクト評価ツールを用いたインパクト分析結果を参考に、ソフテックのサステナビリティに関する活動を同社の HP、提供資料、ヒアリング等から網羅的に分析するとともに、同社を取り巻く外部環境や地域特性等を勘案し、同社が環境・社会・経済に対して最も強いインパクトを与える活動について検討した。そして、同社の活動が、対象とするエリアやサプライチェーンにおける環境・社会・経済に対して、ポジティブ・インパクトの増大やネガティブ・インパクトの低減に最も貢献すべき活動を、インパクト領域として特定した。

4. KPI の設定

特定されたインパクト領域のうち、環境・社会・経済に対して一定のインパクトが想定され、ソフトウェアの経営の持続可能性を高める項目について、以下の通り KPI を設定した。

4-1 環境面

インパクトレーダーとの関連性	気候
インパクトの別	ネガティブ・インパクトの低減
テーマ	CO2 排出量の削減
取組内容	省エネ性能の高い設備に更新することで CO2 排出量削減を図る。
SDGs との関連性	13.1 すべての国々において、気候関連災害や自然災害に対する強靭性（レジリエンス）及び適応の能力を強化する。 
KPI（指標と目標）	① 2022 年内に、社内の GHG 排出量管理体制を整備する。 ② GHG 排出量を 2023 年に 21 年比 15% 削減、25 年に 21 年比 20% 削減する。

インパクトレーダーとの関連性	資源効率・安全性、廃棄物
インパクトの別	ネガティブ・インパクトの低減
テーマ	廃棄物の削減
取組内容	プラスチック端材のリサイクル促進や廃棄物となるプラスチック素材の削減。協力会社との知見共有や連携による不良率削減。
SDGs との関連性	12.2 2030 年までに天然資源の持続可能な管理及び効率的な利用を達成する。 12.5 2030 年までに、廃棄物の発生防止、削減、再生利用及び再利用により、廃棄物の発生を大幅に削減する。 
KPI（指標と目標）	① 2023 年までに、不良品発生による損失額の算出方法を見直し、27 年までに、“不良品額率”を 23 年比 30% 削減する。

インパクトレーダーとの関連性	大気
インパクトの別	ネガティブ・インパクトの低減
テーマ	塗装レスパーツの製造
取組内容	塗装レス製品の技術開発を促進、取扱い品目を増やす。
SDGsとの関連性	<p>9.4 2030 年までに、資源利用効率の向上とクリーン技術及び環境に配慮した技術・産業プロセスの導入拡大を通じたインフラ改良や産業改善により、持続可能性を向上させる。すべての国々は各国の能力に応じた取組を行う。</p> <p>11.6 2030 年までに、大気の質及び一般並びにその他の廃棄物の管理に特別な注意を払うことによるものを含め、都市の一人当たりの環境上の悪影響を軽減する。</p> <p>12.4 2020 年までに、合意された国際的な枠組みに従い、製品ライフサイクルを通じ、環境上適正な化学物質やすべての廃棄物の管理を実現し、人の健康や環境への悪影響を最小化するため、化学物質や廃棄物の大気、水、土壤への放出を大幅に削減する。</p>
KPI（指標と目標）	<p>① 2030 年までに、塗装レス製品を現在の 2 品目から 20 品目増やす。</p>

4-2 社会面

インパクトレーダーとの関連性	教育、雇用、包括的で健全な経済
インパクトの別	ポジティブ・インパクトの増大
テーマ	雇用の拡大
取組内容	新卒社員の採用再開。従業員を増加させるとともに、若手人材に対して社会人教育や技能訓練を施し、技能伝承を図る。
SDGsとの関連性	<p>4.4 2030年までに、技術的・職業的スキルなど、雇用、働きがいのある人間らしい仕事及び起業に必要な技能を備えた若者と成人の割合を大幅に増加させる。</p> <p>8.6 2020年までに、就労、就学及び職業訓練のいずれも行っていない若者の割合を大幅に減らす。</p>
KPI（指標と目標）	<p>① 毎年、新卒社員を2名以上採用する。</p> <p>② 2027年までに、従業員数を現状の58名から80名以上に増やし、開発設計を行えるコア人材についても現状の6名から9名まで増加させる。</p>

インパクトレーダーとの関連性	情報
インパクトの別	ネガティブ・インパクトの低減
テーマ	情報セキュリティの徹底
取組内容	最新の情報管理リスクを早期に把握し、対策を施している。
SDGsとの関連性	<p>9.1 全ての人々に安価で公平なアクセスに重点を置いた経済発展と人間の福祉を支援するため、地域・越境インフラを含む質の高い、信頼でき、持続可能かつ強靭（レジリエント）なインフラを開発する。</p>
KPI（指標と目標）	① 自社が要因となる情報漏えい発生ゼロを維持する。

4-3 経済面

インパクトレーダーとの関連性	経済収束
インパクトの別	ポジティブ・インパクトの増大
テーマ	想いをカタチにするモノづくり
取組内容	大手メーカーへの提案、大手メーカーからの依頼を通じ、難度の高い開発設計に寄与。高付加価値の製品製造を行う。
SDGsとの関連性	8.2 高付加価値セクターや労働集約型セクターに 重点を置くことなどにより、多様化、技術向上 及びイノベーションを通じた高いレベルの経済 生産性を達成する。 
KPI（指標と目標）	① 年間およそ 10 件獲得している自社設計の案件数を 2025 年までに年間 15 件まで増やす。

5. 地域経済に与える波及効果の測定

ソフテックは、本ポジティブ・インパクト・ファイナンスの KPI を達成することによって、5 年後の売上高を 30 億円に、従業員数を 80 人にする 것을目標とする。

「平成 27 年静岡県産業連関表」を用いて、静岡県経済に与える波及効果を試算すると、この目標を達成することによって、ソフテックは、静岡県経済全体に年間 45 億円の波及効果を与える企業となることが期待される。

6. マネジメント体制

ソフテックでは、本ポジティブ・インパクト・ファイナンスに取り組むにあたり、前嶋俊映 代表取締役社長が中心となって、社内制度や計画、日々の業務、諸活動等を棚卸しすることで、自社の事業活動とインパクトレーダーや SDGs との関連性、KPI の設定について検討を重ねた。

本ポジティブ・インパクト・ファイナンス実行後においても、前嶋社長 が責任者として陣頭指揮を執り、日々の活動においては部署を横断して構成された SDGs 委員会とともにしていく。また、現状や将来的な方向性、設定した KPI の背景などについて、朝礼や定例会の機会を利用して全従業員との共有を図り、KPI 達成に向けて全員が一丸となって実行していく。

責任者	代表取締役社長 前嶋 俊映
委員会	SDGs 委員会

7. モニタリングの頻度と方法

本ポジティブ・インパクト・ファイナンスで設定した KPI の達成および進捗状況については、静岡銀行とソフテックの担当者が定期的に会合の場を設け、共有する。会合は少なくとも年に 1 回実施するほか、日頃の情報交換や営業活動の場等を通じて実施する。

静岡銀行は、KPI 達成に必要な資金およびその他ノウハウの提供、あるいは静岡銀行の持つネットワークから外部資源とマッチングすることで、KPI 達成をサポートする。

モニタリング期間中に達成した KPI に関しては、達成後もその水準を維持していることを確認する。なお、経営環境の変化などにより KPI を変更する必要がある場合は、静岡銀行とソフテックが協議の上、再設定を検討する。

以上

本評価書に関する重要な説明

1. 本評価書は、静岡経済研究所が、静岡銀行から委託を受けて実施したもので、静岡経済研究所が静岡銀行に対して提出するものです。
2. 静岡経済研究所は、依頼者である静岡銀行および静岡銀行がポジティブ・インパクト・ファイナンスを実施するソフテックから供与された情報と、静岡経済研究所が独自に収集した情報に基づく、現時点での計画または状況に対する評価で、将来におけるポジティブな成果を保証するものではありません。
3. 本評価を実施するに当たっては、国連環境計画金融イニシアティブ（UNEP FI）が提唱した「ポジティブ・インパクト金融原則」に適合させるとともに、ESG 金融ハイレベル・パネル設置要綱第 2 項（4）に基づき設置されたポジティブインパクトファイナンススタンダードフォースがまとめた「インパクトファイナンスの基本的考え方」に整合させながら実施しています。なお、株式会社日本格付研究所から、本ポジティブ・インパクト・ファイナンスに関する第三者意見書の提供を受けています。

<評価書作成者および本件問合せ先>

一般財団法人静岡経済研究所

企画調査部 研究員 後藤 裕大

〒420-0853

静岡市葵区追手町 1-13 アゴラ静岡 5 階

TEL : 054-250-8750 FAX : 054-250-8770