

交渉のプロが教える丸くおさめる交渉の技術

～相手にYESをもらえる伝え方を学ぶ～

日時 2023. 8/29 火 9:30～16:30 (受付開始 9:00)

会場 アブラ静岡 7階 大会議室
(静岡銀行 呉服町支店ビル)

静岡市葵区追手町 1-13 (JR静岡駅から徒歩約8分)
駐車場の用意はございません。
(公共交通機関をご利用ください)

会場マップ



定員 60名

対象

- 営業担当者、購買担当者
- 交渉力を高めたい全てのビジネスパーソン

ねらい

価格交渉・社内交渉など、ビジネスの各場面における交渉の基本とポイントを理解し、相手が喜び自分も得する交渉術を身に付けます。

上手なビジネス
交渉をしよう!



三谷 淳氏

セミナープログラム

午前 基本編

- 1 相手が喜び自分も得する交渉をしよう
- 2 交渉は事前準備が8割
- 3 交渉成立は早い方がいい
- 4 バトナを制する者は交渉を制する

〔本セミナーはワークを取り入れながら進めてまいります。〕

プログラム詳細は当所HPをご参照ください。

※休憩は、途中で適宜取ってまいります。

※内容は一部変更になる場合がございます。



午後 実践編

- 5 利他の交渉
- 6 落としどころのを見つけ方
- 7 交渉は成立しないときもある
- 8 伝える内容より伝え方
- 9 上手な交渉のために必要なたった3つのこと
- 10 交渉が上手になると人生がハッピーになる理由

おすすめの
理由



事前準備の仕方から実際の交渉の進め方までの、実践的なスキルが身につきます

交渉の落としどころのを見つけ方や、強気で押していい場面、相手に譲るべき場面の見分けがつけられるようになります

ワークやロールプレイを交えた受講者参加型セミナーで、他社との交流も深まります



講師

未来創造弁護士法人

代表弁護士

み たに じゅん
三谷 淳 氏

慶應義塾大学在学時に司法試験に最年少合格。国家賠償訴訟に勝訴するなど大きな裁判で実績を上げるが、裁判で勝つことより裁判にならないようトラブルを予防することの大切さに目覚める。その後、契約・交渉の分野を徹底的に研究し、現在は「日本一裁判しない弁護士」と呼ばれ全国に約150社の顧問先企業のトラブル予防を支援している。

事務局より

三谷流交渉術の「3つのポイント」をおさえれば誰でも交渉上手になって仕事がうまくいき、毎日が楽しくなります。ビジネスでもプライベートでも、一生使える交渉スキルを身につけたい方におすすめです。

受講料 (一人あたり：資料代、消費税を含む)

申込人数	1～2名	3名以上
会員区分		
維持会員	13,200 円 /人	10,450 円 /人
賛助会員	26,400 円 /人	20,900 円 /人
非会員	39,600 円 /人	31,350 円 /人

お申込み要項 WEBサイトからのお申込みが簡単！

- ①当所HPのセミナーページから、または下のFAX用「参加申込書」にてお申込みください。
- ②開催日の2週間前をめぐに、「参加証」と「請求書」を郵送します。
請求書に記載の期日までにお振込をお願いします。
★ご欠席の場合は、開催日前日の正午までにご連絡ください。
当日欠席は受講料をお返しいたしませんのでご了承ください。
★諸般の事情により、開催日程が変更、中止となる場合がございます。

当研究所 HP・SNS も
ぜひご覧ください！

HP



Twitter



YouTube



WEB
お申込み
受付中！

静岡経済研究所 経営セミナー Q 検索



参加申込書 (8/29 交渉術)

貴社名	業種		電話
ご住所	〒		FAX
会員区分 (いずれかに○)	維持会員	賛助会員	非会員
連絡ご担当者 メールアドレス		連絡 ご担当者	(所属・氏名)
ご参加者氏名	(フリガナ)	(所属・役職)	
	(フリガナ)	(所属・役職)	
	(フリガナ)	(所属・役職)	
	(フリガナ)	(所属・役職)	

- ・ICレコーダーなど、録音機器のお持ち込み、講義中のパソコン等のご使用はご遠慮ください。
- ・当所では、個人情報の保護に関する法律（2003年5月30日法律第57号）に基づき、セミナーにお申し込んだお客様の個人情報を取り扱っております。詳細につきましては、当所ホームページ（<http://www.seri.or.jp>）「プライバシーポリシー」にてご確認ください。

参加申込書送信先 FAX 054-250-8770

お問い合わせ先

一般財団法人静岡経済研究所
静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡5階

セミナー担当
TEL 054-250-8750
E-mail: seminar@po.seri.or.jp