

部下の強みを引き出す傾聴と面談力

～あなたは部下の「強み」を語れますか？～

日時 2023. 10/27 (金) 9:30～16:30 (受付開始 9:00)

会場

アゴラ静岡 7階 大会議室
(静岡銀行 呉服町支店ビル)

静岡市葵区追手町 1-13 (JR静岡駅から徒歩約8分)
駐車場の用意はございません。
(公共交通機関をご利用ください)

会場マップ



定員 60名

対象

- 先輩社員として後輩育成に関わる方
- 管理職・次期管理職候補の皆様

ねらい

1対1のコミュニケーションスキルとして有効な「傾聴」を“6つのステップ”で学び、実際の面談の場を想定しながら、部下育成に繋がる関わり方を実践的に習得します。

部下との信頼関係を育もう!



田岡 英明 氏

セミナープログラム

- 1 強みとは何か?なぜ強みを活かすべきなのか
・多様な部下を活かす5つの鍵
- 2 部下の強みを引き出す面談の重要性
・部下と上司のすれ違い
・現場で人を育てる3つのステップ
- 3 傾聴とは何か
・傾聴を体験する【ワーク】
- 4 傾聴の6ステップ+α
・姿勢・受容・共感・確認・理解・内省(に導く)
・効果的な伝え方
- 5 会社・役割に対する満足・充実・不満・悩みを聴く
・傾聴面談シートの使い方
・やっと思い間違いがちな NG 対応
- 6 「部下の強み・弱み」を聴く
・思い込みで部下の可能性を狭めない
・やっと思い間違いがちな NG 対応
- 7 「将来の希望」を聴く
・やっと思い間違いがちな NG 対応
・総合ロールプレイング
- 8 まとめ・質疑応答

プログラム詳細は当所HPをご参照ください。

※休憩は、途中で適宜取ってまいります。※内容は一部変更になる場合がございます。

受講者の声



ロールプレイ、グループワークを交えて、楽しくわかりやすい講義だった。事例の動画も参考になった。(40代 製造業)

最近自分自身が悩んでいた課題にぴったりの内容で驚いた。ひとつひとつ実行していると思う。(40代 小売業)

講師の話し方、スピードがとても聞きやすく、何でも話せようと思った。面談時に参考にしたい。(50代 サービス業)

講師

(株) FeelWorks エグゼクティブコンサルタント **田岡 英明** 氏

た おか ひで あき

1992年に山之内製薬株式会社(現・アステラス製薬株式会社)に入社。東京エリアで優秀な成績を収め、全社最年少のリーダーとして、早くから多様な部下のマネジメントに携わる。若手を育てるための勉強会を独自に立ち上げ、自身の実績を上げながら組織として成果を上げる。このことがきっかけで、本格的に「キャリア理論」・「リーダーシップ」を学び、JCDA認定キャリアコンサルタント資格、全米NLP協会公認NLPトレーナー資格を取得。2014年(株)FeelWorksに入社。講師の傍ら傾聴を主体としたカウンセリングやエグゼクティブコーチングなどでも活動中。2017年には株式会社働きがい創造研究所を設立。

事務局より

面談スキルは実践トレーニングが大切です。普段ご自身がおこなっている面談を、豊富なロールプレイングで客観的に振り返ってみませんか。

受講料 (一人あたり:資料代、消費税を含む)

会員区分	申込人数	1~2名	3名以上
維持会員		13,200円/人	10,450円/人
賛助会員		26,400円/人	20,900円/人
非会員		39,600円/人	31,350円/人

お申込み要項 WEBサイトからのお申込みが簡単!

- ①当所HPのセミナーページから、または下のFAX用「参加申込書」にてお申込みください。
 - ②開催日の2週間前をめぐりに、「参加証」と「請求書」を郵送します。
請求書に記載の期日までにお振込をお願いします。
- ★キャンセルの場合は、開催日前日の正午までにご連絡ください。
それ以降のキャンセルの場合、受講料は返金できませんのでご了承ください。
- ★諸般の事情により、開催日程が変更、中止となる場合がございます。

当研究所 HP・SNS もぜひご覧ください!



WEB
お申込み
受付中!

静岡経済研究所 経営セミナー 🔍 検索

参加申込書(10/27 傾聴と面談力)

貴社名			業種			電話		
ご住所	〒					FAX		
会員区分 (いずれかに○)	維持会員	賛助会員	非会員	連絡 ご担当者	(所属・氏名)			
連絡ご担当者 メールアドレス								
ご参加者氏名	(フリガナ)			(所属・役職)				
	(フリガナ)			(所属・役職)				
	(フリガナ)			(所属・役職)				
	(フリガナ)			(所属・役職)				

- ・ICレコーダーなど、録音機器のお持ち込み、講義中のパソコン等のご使用はご遠慮ください。
- ・当所では、個人情報の保護に関する法律(2003年5月30日法律第57号)に基づき、セミナーにお申し込んだお客様の個人情報を取り扱っております。詳細につきましては、当所ホームページ(<http://www.seri.or.jp>)「プライバシーポリシー」にてご確認ください。

参加申込書送信先 FAX 054-250-8770

お問い合わせ先

一般財団法人静岡経済研究所
静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡5階

セミナー担当
TEL 054-250-8750
E-mail: seminar@po.seri.or.jp