

部下の強みを引き出す傾聴と面談力

～あなたは部下の「強み」を語れますか？～

1対1のコミュニケーションスキルとして有効な「傾聴」を“6つのステップ”で学び、実際の面談の場を想定しながら、部下育成に繋がる関わり方を実践的に習得します。

日時

2025. 10/23 木 9:30～16:30
(受付開始 9:00)

定員

70名 ※申込状況により増席になる場合がございます

部下との信頼関係を育もう!

会場

アゴラ静岡 7階 大会議室
(静岡銀行 呉服町支店ビル)

静岡市葵区追手町 1-13 (JR静岡駅から徒歩約8分)
駐車場の用意はございません。(公共交通機関をご利用ください)

会場
マップ



た おか ひであき
田岡 英明 氏

対象

- ・ 管理職の方、管理職候補の方
- ・ 部下・後輩育成に関わる方

プログラム(抜粋) ※詳細は HP をご覧ください ▶



- 1 強みとは何か?なぜ強みを活かすべきなのか
・ 多様な部下を活かす5つの鍵
- 2 部下の強みを引き出す面談の重要性
・ 部下と上司のすれ違い
・ 現場で人を育てる3つのステップ
- 3 傾聴とは何か
・ 傾聴を体験する【ワーク】
- 4 傾聴の6ステップ+α
・ 姿勢・受容・共感・確認・理解・内省(に導く)
・ 効果的な伝え方
- 5 会社・役割に対する満足・充実・不満・悩みを聴く
・ 傾聴面談シートの使い方
・ やってしまいがちな NG 対応
- 6 「部下の強み・弱み」を聴く
・ 思い込みで部下の可能性を狭めない
・ やってしまいがちな NG 対応
- 7 「将来の希望」を聴く
・ やってしまいがちな NG 対応
・ 総合ロールプレイング
- 8 まとめ・質疑応答

※内容は一部変更になる場合がございます。
※休憩は、途中で適宜とってまいります。

受講者の声



1on1面談を具体的にどう行うか悩んでいたため、今回実践的に学べてとても為になった。
(30代 サービス業)

現状、自社で不足していることや無駄なことが明確になった。できることから活かしていきたい。
(30代 建設業)



終始おだやかな雰囲気でも過ごせた。「学び」と「ロールプレイング」のセットがわかりやすかった。
(40代 製造業)

セミナーの様子



講師

た おか ひで あき
(株) FeelWorks エグゼクティブコンサルタント **田岡 英明 氏**

1992年に山之内製薬株式会社（現・アステラス製薬株式会社）に入社。東京エリアで優秀な成績を収め、全社最年少のリーダーとして、早くから多様な部下のマネジメントに携わる。若手を育てるための勉強会を独自に立ち上げ、自身の実績を上げながら組織として成果を上げる。このことがきっかけで、本格的に「キャリア理論」・「リーダーシップ」を学び、国家資格キャリアコンサルタント、全米NLP協会公認NLPトレーナー資格を取得。2014年(株) FeelWorksに入社。講師の傍ら傾聴を主体としたカウンセリングやエグゼクティブコーチングなどでも活動中。2017年には株式会社働きがい創造研究所を設立。

事務局より

面談スキルは実践トレーニングが大切です。
普段ご自身がおこなっている面談を、豊富なロールプレイングで客観的に振り返ってみませんか。

受講料（一人あたり：資料代、消費税を含む）

会員区分	申込人数	1～2名	3名以上
維持会員		14,300円/人	11,550円/人
賛助会員		28,600円/人	23,100円/人
非会員		42,900円/人	34,650円/人

※開催日前日の正午までにキャンセルのご連絡をいただけない場合、ご入金の有無にかかわらず受講料をいただきます。

お申込み要項 WEB申込受付中！

静岡経済研究所 経営セミナー 🔍 検索

- ①当所HPのセミナーページまたは下のFAX用「参加申込書」にてお申込みください。4名以上の場合は、複数にわけてお申込みいただくかHPの専用フォーマットをご利用ください。お申込み後、2営業日までに連絡担当者様のメールアドレス宛に当所から受付完了メールをお送りします。万一、届かない場合は、お手数ですが当所までご一報ください。
- ②開催日の2週間前をめぐりに、連絡担当者様のメールアドレス宛に『**invoX**』より「**参加証**」と「**請求書**」をお送りします。

※郵送をご希望の方はセミナー担当までご連絡ください。

★諸般の事情により、日程・内容が変更または開催が中止となる場合がございます。

当研究所 HP・SNS もぜひご覧ください！

HP
X
YouTube

★メール到着後の「請求書」「参加証」ダウンロード方法はこちら▼



check!



参加申込書(10/23 傾聴と面談力)

貴社名		業種		電話	
ご住所	〒			FAX	
会員区分 (いずれかに○)	<input type="radio"/> 維持会員	<input type="radio"/> 賛助会員	<input type="radio"/> 非会員	連絡 ご担当者	(所属・氏名)
連絡ご担当者 メールアドレス (必須)					
ご参加者氏名	(フリガナ)	(所属・役職)			
	(フリガナ)	(所属・役職)			
	(フリガナ)	(所属・役職)			

- ・ICレコーダーなど、録音機器のお持ち込み、講義中のパソコン等のご使用はご遠慮ください。
- ・当所では、個人情報の保護に関する法律（2003年5月30日法律第57号）に基づき、セミナーにお申し込んだお客様の個人情報を取り扱っております。詳細につきましては、当所ホームページ（<http://www.seri.or.jp>）「プライバシーポリシー」にてご確認ください。

参加申込書送信先 FAX 054-250-8770

お問い合わせ先

一般財団法人静岡経済研究所
静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡5階

セミナー担当

TEL 054-250-8750