

貴社名		ユーザーID	
所在地		登録コード	
ご記入者名	様（所属部署：）Mail:		
資本金	☐ 1,000万円以下	☐ 1,000万円超～3,000万円以下	☐ 3,000万円超～5,000万円以下
	☐ 5,000万円超～1億円以下	☐ 1億円超～3億円以下	☐ 3億円超
従業員数	☐ 10人以下	☐ 11～30人	☐ 31～50人
	☐ 51～100人	☐ 101～300人	☐ 301人以上

I. 景気について（経営者の方の見通しにより、該当欄のいずれかにチェック“レ”をつけてください）

		上昇	横ばい	下降
国内景気	2025年1～6月に比べて 2025年7～12月は	☐	☐	☐
	2025年7～12月に比べて 2026年1～6月は	☐	☐	☐
貴社が属する 業界の景気	2025年1～6月に比べて 2025年7～12月は	☐	☐	☐
	2025年7～12月に比べて 2026年1～6月は	☐	☐	☐
貴社の業績	2025年1～6月に比べて 2025年7～12月は	☐	☐	☐
	2025年7～12月に比べて 2026年1～6月は	☐	☐	☐

II. 貴社についての見通し（該当欄のいずれかにチェック“レ”をつけてください）

2025年1～6月または2025年6月末に比べての見通し		増加・上昇	若干 増加・上昇	横ばい	若干 減少・下降	減少・下降
① 売上高	2025年7～12月は	☐	☐	☐	☐	☐
② 販売（出荷）価格	2025年12月末は	☐	☐	☐	☐	☐
③ 販売数量	2025年7～12月は	☐	☐	☐	☐	☐
④ 受注額	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑤ 生産量	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑥ 原材料（仕入）価格	2025年12月末は	☐	☐	☐	☐	☐
⑦ 製品（商品）在庫数	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑧ 賃金	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑨ 雇用者数	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑩ 設備投資額	2025年7～12月は	☐	☐	☐	☐	☐
⑪ 金融機関借入	〃	☐	☐	☐	☐	☐
⑫ 経常利益	〃	☐	☐	☐	☐	☐

III. 貴社における現在の経営上の問題点（該当する項目すべてにチェック“レ”をつけてください）

☐ 売上高（受注）不振	☐ 販売（出荷）価格の低迷
☐ 生産（受注）能力の低下・不足	☐ 原材料や仕入品の価格上昇・調達難
☐ 賃金（人件費）の上昇	☐ 物流費、光熱費などの上昇
☐ 製品（商品）在庫の増大	☐ 人手不足
☐ 資金不足・資金の調達難	☐ 後継者問題
☐ その他（具体的に：）	

IV. 貴社が今後重視する経営戦略（該当する項目すべてにチェック“レ”をつけてください）

☐ 合理化・コスト削減の徹底	☐ 生産（販売）能力の拡大	☐ 調達体制の改善
☐ 技術力・企画力の強化	☐ 既存製品・サービスの高付加価値化	☐ 新商品・サービス開発への注力
☐ 適正な価格設定・プライシング	☐ 新分野・新規事業への進出	☐ 新規顧客・販路の開拓
☐ 人材獲得・育成	☐ 働き方改革の推進	☐ 資金繰りの円滑化など財務基盤の強化
☐ 海外進出など国際化の推進	☐ DX・IT化の推進	☐ 省力化・省人化の推進
☐ 品質管理の強化	☐ ブランド・企業イメージの向上	☐ 環境問題・脱炭素化への取組み
☐ コンプライアンス体制の強化	☐ 災害・感染症リスク対策の強化	☐ 事業承継・後継者育成
☐ SDGsへの対応	☐ その他（具体的に：）	

V. 重視する経営戦略に沿った具体的な取組みや、現在の好調な製品・サービス、将来的に需要拡大が期待される製品・サービス・事業分野、トランプ関税の影響など自由にご記入ください